



Dankzij IBM
Power Systems
kan Pantheon
betaalbare cloud
services op maat
aanbieden



Pantheon groeit. En deze Independent Software Vendor (ISV) wil ook nieuwe klanten perfect passende ICT-services kunnen leveren. Betrouwbaar, stabiel en betaalbaar.

Daarom breidde de dienstverlener zijn serverpark uit met twee IBM Power Systems™ servers. Deze krachtige, schaalbare kant-en-klare servers zijn gefinancierd door IBM Global Financing. Dat biedt Pantheon de mogelijkheid om maandelijks een vast bedrag af te betalen. Daardoor houdt de ISV financiële bestedingsruimte over om te innoveren, nieuwe klantapplicaties te ontwikkelen en verder te groeien.



“Om te innoveren
en om samen
diverse bedrijven
en organisaties
te voorzien van
passende as-a-
Service oplossingen
op basis van IBM-
servers.”

Hans Siekerman, Commercieel Directeur
van Pantheon.

Over Pantheon

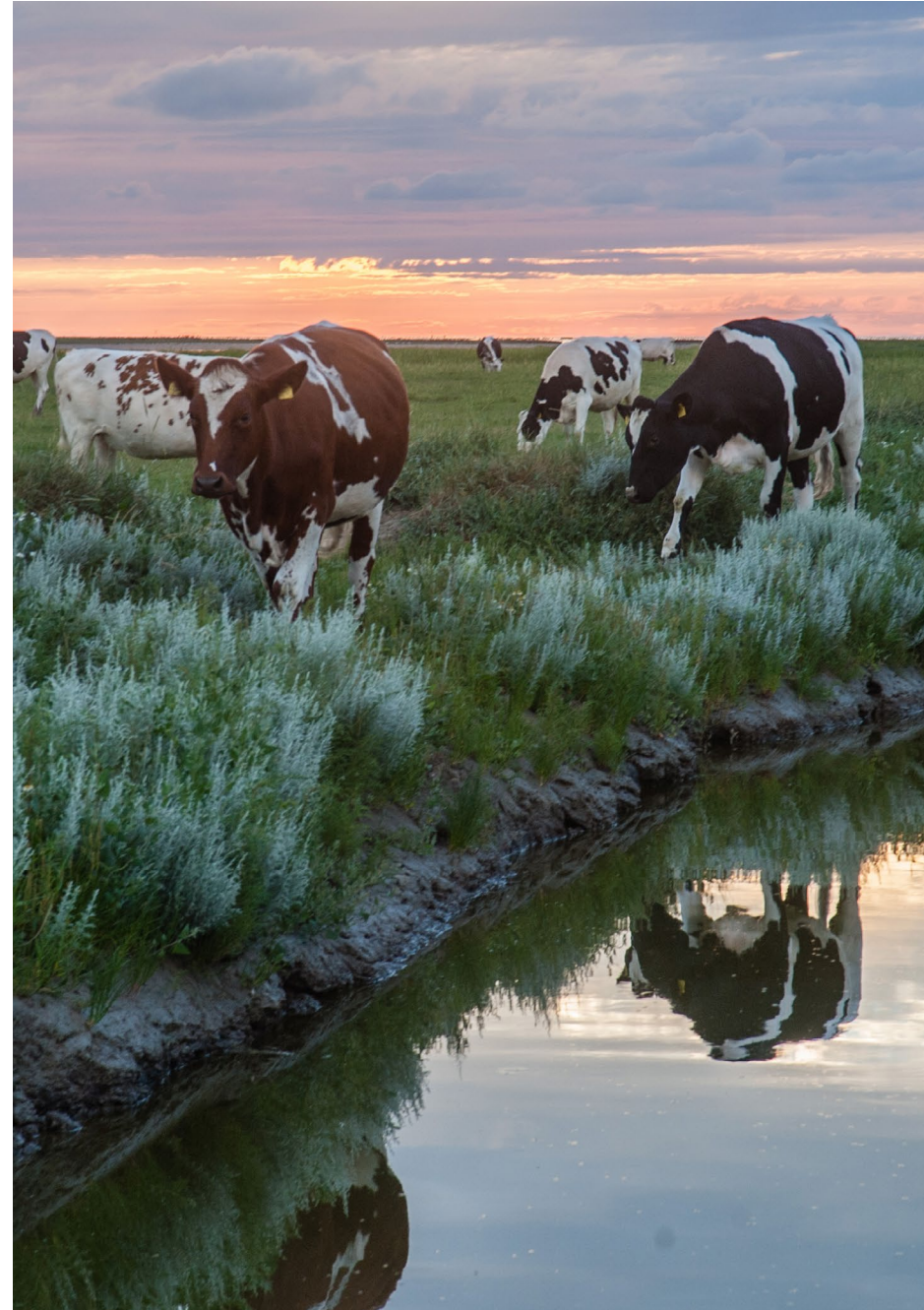
[Pantheon](#) is een aanbieder van maatwerk ICT-oplossingen. Een ISV in hart en nieren, die vooral sterk is in ERP-, HRM- en CRM-software voor groothandel- en productiebedrijven. Deze oplossingen levert de dienstverlener vaak als cloud services en altijd voor een marktconform budget.



Dat betekent dat klanten de ICT-oplossingen as-a-Service afnemen, volgens een maandelijks pay-per-use abonnementsmodel. Pantheon levert zowel standaard als maatwerk applicaties. De oplossingen op maat ontwikkelt de dienstverlener zelf, zodat deze aansluiten bij de wensen en behoeften van klanten.

Het hoofdkantoor van Pantheon is gevestigd in Heerenveen. Daarnaast heeft het bedrijf vestigingen in Weesp, Deventer en Son en Breugel. Vanuit deze locaties bedient het bedrijf ongeveer 500 klanten verspreid over Nederland.

Als jarenlange IBM Business Partner levert Pantheon al langer ICT-oplossingen die draaien en ontwikkeld zijn op IBM-servers. “We zijn al 45 jaar onderdeel van het ecosysteem van IBM Business Partners. Dat betekent dat we ook vaak samenwerken met andere Business Partners. Om te innoveren en om samen diverse bedrijven en organisaties te voorzien van passende as-a-Service oplossingen op basis van IBM-servers”, zegt Hans Siekerman, Commercieel Directeur van Pantheon.



Business challenge

Steeds meer organisaties stappen over naar de cloud. Vooral veel mkb'ers weten de weg naar de cloud momenteel vaker te vinden. Dat ervaart Pantheon ook. Het bedrijf heeft immers veel midden- en kleinbedrijven als klant. "Na een jarenlange aanloop zien we dat de vraag naar cloud- en hostingdiensten vanaf 2015 echt in de lift zit. Sindsdien leveren we elk jaar ongeveer twintig procent meer cloudoplossingen", zegt Siekerman. "Dat vraagt om investeringen in het cloudfundament. Voor ons betekent dat de aanschaf van nieuwe, schaalbare servers en bijhorende software."



Solution

Om te kunnen voorzien in de groeiende vraag naar hosting- en cloudoplossingen, besloot Pantheon twee nieuwe servers te gaan gebruiken. Eén om de klantapplicaties te ontwikkelen en één productieserver om cloud services voor klanten te hosten. Deze laatste dient tevens als back-up en recovery server voor applicaties die op de huidige servers draaien. Voor de productie en uitwijk koos Pantheon voor IBM Power S922 Servers.

Pantheon heeft de twee IBM Power Systems-servers aangeschaft op basis van een financieringsoptie die beschikbaar is voor zowel IBM klanten als voor IBM partners. Dat betekent dat IBM Global Financing de oorspronkelijke factuur voor de kant-en-klare servers bekostigt en daarna maandelijks Pantheon factureert gedurende een periode van twee jaar totdat de servers volledig afbetaald zijn.

De keuze voor IBM was snel gemaakt. “Als IBM Business Partner weten we dat IBM betrouwbare partner is die zijn hardware en software continu innoveert. Bovendien bieden de IBM Power Systems servers ons de gewenste rekenkracht, capaciteit en schaalbaarheid”, licht Siekerman toe. De financieringsoplossing was een extra stimulans om IBM Power Systems-servers te gaan gebruiken. “Hierdoor kunnen we werkkapitaal, dat we anders zouden investeren in de aanschaf van nieuwe hardware, vrijhouden voor onze core business: het ontwikkelen van maatwerk applicaties en innovaties voor onze klanten.”

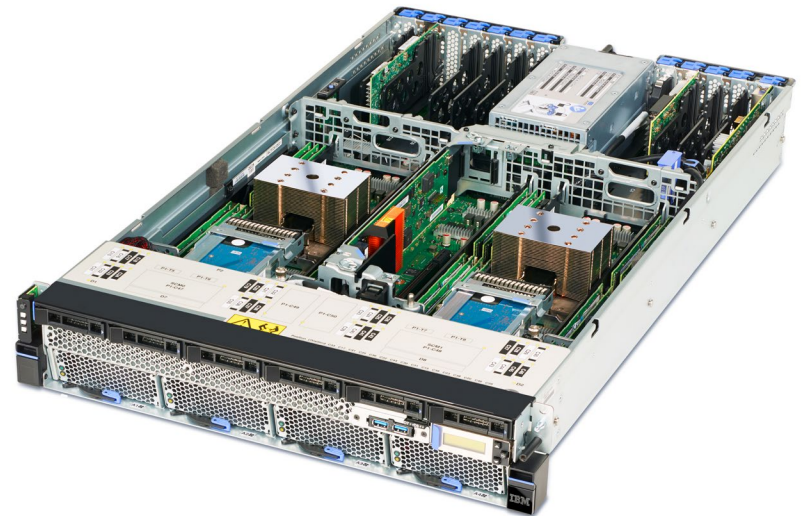


Results

Naast financiële armslag voor innovatie en applicatie-ontwikkeling, levert de financieringsoplossing nog een belangrijk voordeel op. Siekerman legt uit: “De uitgaven voor onze clouddoplossingen lopen gelijk met de inkomsten. In andere woorden: klanten betalen maandelijks abonnementskosten voor het gebruik van onze clouddiensten. Vanuit deze inkomstenbron kunnen wij IBM Global Financing elke maand betalen voor de servers waarop deze clouddiensten draaien.” Daar komt bij dat een betalingsregeling zorgt voor financiële voorspelbaarheid. Pantheon weet exact welk bedrag het de komende jaren per maand, kwartaal of jaar kwijt is aan de afbetaling van de servers.

De IBM Power Systems-servers bieden Pantheon de flexibiliteit die nodig is om maatwerk te leveren. “Het is voor ons een echt groeiplatform, want we kunnen de servers zelf indelen. Dat betekent dat we op één server wel vijftig verschillende klantomgevingen kunnen draaien.

Elk met de gewenste security-mogelijkheden op verschillende niveaus”, zegt Roel Krikke, Manager Hosting en Research bij Pantheon. “Op deze manier versterken we ons onderscheidend vermogen: we kunnen SaaS-oplossingen op maat bieden, op een veilige, stabiele omgeving tegen een scherpe prijs.”



“Door het ruime aanbod IBM Power Systems-servers kunnen we altijd een passende server toevoegen wanneer dat nodig is; met de gewenste capaciteit en rekenkracht.”

Roel Krikke, Manager Hosting en Research
bij Pantheon

Schaalbaarheid is volgens Krikke ook een belangrijk pluspunt van de nieuwe servers: “Door het ruime aanbod IBM Power Systems servers kunnen we altijd een passende server toevoegen wanneer dat nodig is; met de gewenste capaciteit en rekenkracht.” Daarnaast is de rekenkracht per server schaalbaar. “We betalen alleen licentiekosten voor de processoren die we gebruiken. Als we tegen de grens aanlopen, kunnen we processoren bijschakelen. Pas daarna hoeven we daarvoor extra licentiekosten te betalen.” De extra licentiekosten vallen buiten de betalingsregeling.



Krikke noemt nog een voordeel van de IBM Power Systems-servers: “onze nieuwe servers zijn heel betrouwbaar. Dat vertaalt zich in extreem lage beheer- en onderhoudskosten. En dat stelt ons weer in staat om onze klanten te voorzien van stabiele, scherp geprijsde cloudoplossingen.”

Solution components

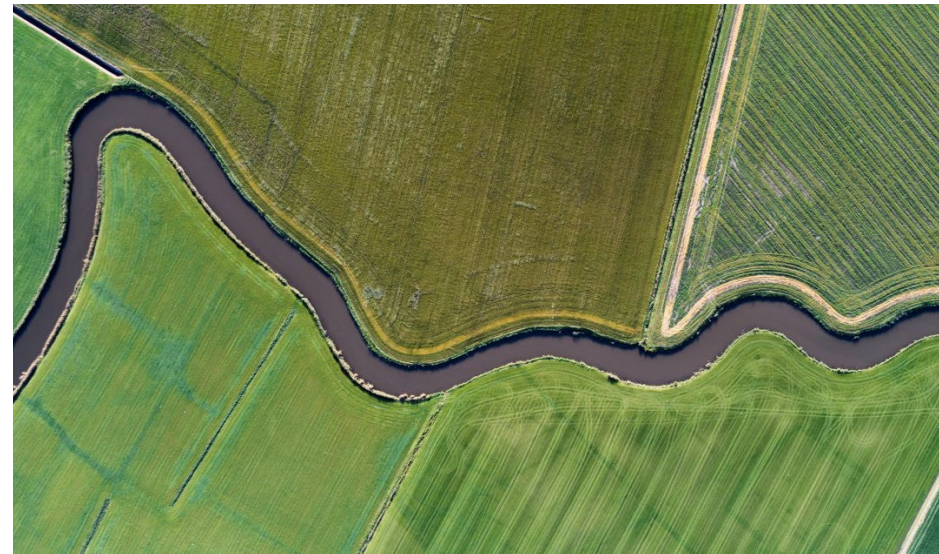
[IBM Power Systems S922](#)

[IBM Global Financing](#)

Take the next step

IBM Power Systems is een uitgebreide serie servers voor uiteenlopende toepassingen. Van krachtige, waterdicht beveiligde enterprise servers tot scale-out servers met ingebouwde virtualisatiesoftware en accelerated servers voor snelle AI-toepassingen. De servers zijn verkrijgbaar met verschillende hoeveelheden processoren. Hoeveel rekenkracht een organisatie ook nodig heeft, er is altijd een passende IBM Power Systems-server. De servers kunnen bovendien opgeschaald worden door processoren pas te activeren als daar behoefte aan is. Daardoor hoeven eigenaren ook pas bijbehorende softwarelicenties aan te schaffen als ze een processor in gebruik nemen.

IBM Global Financing biedt IBM klanten de mogelijkheid om ICT-oplossingen aan te schaffen, zonder dat ze daar direct in hoeven te investeren. Onze betalingsoplossingen zijn beschikbaar voor server en storage oplossingen, IBM en Red Hat® software en services. Ze kunnen bijdragen aan het eerder starten van projecten, het verbeteren van cash flow en het vergroten van bedrijfsresultaten. Denk hierbij ook aan rendement op investeringen (ROI) en de total cost of ownership (TCO). Betalingsregelingen kunnen helpen bij het afstemmen van investeringen op de werkdruk behoefte door het bieden van meer flexibiliteit en wendbaarheid.





© Copyright IBM Corporation 2021

IBM Nederland B.V.
Johan Huizingalaan 765
1066 VH Amsterdam

Produced in the Netherlands 02-2021

IBM, the IBM logo and ibm.com are trademarks of International Business Machines Corp., registered in many jurisdictions worldwide. Other product and service names might be trademarks of IBM or other companies. A current list of IBM trademarks is available on the Web at "Copyright and trademark information" at ibm.com/legal/copytrade.shtml.

Other product, company or service names may be trademarks or service marks of others.

This document is current as of the initial date of publication and may be changed by IBM at any time.

IBM Global Financing offerings are provided through IBM subsidiaries and divisions worldwide to qualified commercial and government clients. IBM Global Financing lease and financing offerings are provided in the United States through IBM Credit LLC.

Rates and availability are based on a client's credit rating, financing terms, offering type, equipment and product type and options, and may vary by country. Non-IBM content which is part of an overall IBM end user client solution may also be eligible for financing through IBM Global Financing. Non-hardware items must be one-time, non-recurring charges and are financed by means of loans.

Other restrictions may apply. Rates and offerings are subject to change, extension or withdrawal without notice and may not be available in all countries. IBM and IBM Global Financing do not, nor intend to, offer or provide accounting, tax or legal advice to clients.

Clients should consult with their own financial, tax and legal advisors. Any tax or accounting treatment decisions made by or on behalf of the client are the sole responsibility of the client. For IBM Credit LLC in California: Loans made or arranged pursuant to a California Financing Law license.

Voor meer informatie:

www.ibm.com/nl-en/products/power-system-s922
www.ibm.com/nl-en/financing/solutions/it-infrastructure